Diagnostics

Choisir un atelier lors de l'Essor du dirigeant



Le séminaire l'Essor du dirigeant est structuré en quatre temps, d'une demi-journée chacun.

Au cours de la première demi-journée, nous passerons en revue les forces à notre disposition, en tant que dirigeants, et les opportunités qui s'offrent à nous, mais aussi les fragilités et les menaces éventuelles qui pourraient freiner notre progression. Nous établirons ainsi les bases de notre plan de développement trimestriel, à même de nous porter, nous et notre entreprise, au niveau supérieur.

Au cours des trois demi-journées suivantes, en tant que participant, nous choisirons chacun UN atelier parmi trois pour chaque demi-journée. Au total, nous suivrons donc trois ateliers spécifiques, sélectionnés parmi les neuf ateliers disponibles au total, listés ci-dessous.

Demi-journée 1

- Pitcher n'est pas parler
- 2 De la communication à la conversation : l'entreprise et le consommateur à l'ère numérique
- **2** Le tableau de bord économique : pilotez votre compte d'exploitation

Demi-journée 2

- 2 7R=1IC, la formule de votre succès!
- @ Gestion du temps : le bon tempo
- 2 Une autre protection du dirigeant : RCMS, homme clé, garantie croisée

Demi-journée 3

- Et si vous saviez ce qu'ils pensent ?
- Arrêt maladie, accident du travail, maladie professionnelle : enjeux, contrôle et contestation
- 2 Au menu : baleine ou sardine ?

Les autodiagnostics présentés ci-après nous guideront dans le choix des ateliers qui nous seront le plus bénéfiques. Si deux ateliers de la même demi-journée s'avèrent utiles pour vous, choisissez celui qui vous intrigue le plus!

Jeudi 28 Mars – après-midi

Pitcher	n'est pas parler		
	Diagnostic :		
Vous savez,	en 30 secondes, générer un fort intérêt chez un nouvel interlocuteur	□ Oui	□ Non
	es jamais "nous vous proposons de " mais toujours "nous vous permettons de"	□ Oui	□ Non
	dire, en une phrase, en quoi vous êtes unique sur votre marché	□ Oui	□ Non
	être présenté en 30 secondes, vous savez dire si votre interlocuteur est un bon	□ Oui	■ Non
prospect po	our vous dire, en une phrase, pourquoi vous faites ce métier	□ Oui	□ Non
SI VOUS	avez plus de 4 « oui », cet atelier n'est pas pour vous !!!		
	Bénéfices de cet atelier		
	A la fin de l'atelier, vous maîtriserez les 3 techniques qui permettent de communic	quer effica	cement sur
	son entreprise et son métier :		
	Vous saurez interpeller vos interlocuteur afin d'avoir une écoute active Vous saurez donnes de la valour à votre effre aux vous de vos interlocuteurs		
	 Vous saurez donner de la valeur à votre offre aux yeux de vos interlocuteurs Vous saurez rendre votre offre de service ou de produit unique 		
	Votas saurez remare votre offic de service ou de produit diffque		
De la co	ommunication à la conversation : l'entreprise et le consom	nmateu	r à l'ère
	·		
numéri	que		
	Diagnostic :		
	dans la révolution numérique une formidable opportunité pour votre entreprise	□ Oui	□ Non
Vous êtes f	amilier avec la notion du « client 3.0 »	□ Oui	□ Non
Vous êtes for Vous avez c	amilier avec la notion du « client 3.0 » ompris que le client a pris le contrôle de la rencontre avec votre entreprise	□ Oui □ Oui	□ Non □ Non
Vous êtes for Vous avez co	amilier avec la notion du « client 3.0 » ompris que le client a pris le contrôle de la rencontre avec votre entreprise onstruit le storytelling de votre marque et savez le déployer sur les plateformes	□ Oui	□ Non
Vous êtes for Vous avez contraditionne	amilier avec la notion du « client 3.0 » ompris que le client a pris le contrôle de la rencontre avec votre entreprise	□ Oui □ Oui	□ Non □ Non
Vous êtes f Vous avez c Vous avez c traditionne Vous compi	amilier avec la notion du « client 3.0 » ompris que le client a pris le contrôle de la rencontre avec votre entreprise onstruit le storytelling de votre marque et savez le déployer sur les plateformes lles et numériques renez les usages des différents réseaux sociaux	□ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non
Vous êtes f Vous avez c Vous avez c traditionne Vous compi	ompris que le client a pris le contrôle de la rencontre avec votre entreprise onstruit le storytelling de votre marque et savez le déployer sur les plateformes lles et numériques renez les usages des différents réseaux sociaux avez plus de 4 « oui », cette conférence n'est pas pour vous !!!	□ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non
Vous êtes f Vous avez c Vous avez c traditionne Vous compi	amilier avec la notion du « client 3.0 » ompris que le client a pris le contrôle de la rencontre avec votre entreprise onstruit le storytelling de votre marque et savez le déployer sur les plateformes lles et numériques renez les usages des différents réseaux sociaux	□ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non
Vous êtes f Vous avez c Vous avez c traditionne Vous compi	amilier avec la notion du « client 3.0 » ompris que le client a pris le contrôle de la rencontre avec votre entreprise onstruit le storytelling de votre marque et savez le déployer sur les plateformes lles et numériques renez les usages des différents réseaux sociaux avez plus de 4 « oui », cette conférence n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cette conférence • Comprendre en quoi la révolution numérique est une révolution culturelle pour l'e	□ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non
Vous êtes f Vous avez c Vous avez c traditionne Vous compi	amilier avec la notion du « client 3.0 » ompris que le client a pris le contrôle de la rencontre avec votre entreprise onstruit le storytelling de votre marque et savez le déployer sur les plateformes lles et numériques renez les usages des différents réseaux sociaux avez plus de 4 « oui », cette conférence n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cette conférence Comprendre en quoi la révolution numérique est une révolution culturelle pour l'o Comprendre en quoi le consommateur d'hier est devenu un « consomm'acteur »	□ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non
Vous êtes f Vous avez c Vous avez c traditionne Vous compi	ompris que le client a pris le contrôle de la rencontre avec votre entreprise onstruit le storytelling de votre marque et savez le déployer sur les plateformes lles et numériques renez les usages des différents réseaux sociaux avez plus de 4 « oui », cette conférence n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cette conférence Comprendre en quoi la révolution numérique est une révolution culturelle pour l'o Comprendre en quoi le consommateur d'hier est devenu un « consomm'acteur » Découvrir l'importance stratégique de construire le storytelling de son entreprise	□ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non
Vous êtes f Vous avez c Vous avez c traditionne Vous compi	amilier avec la notion du « client 3.0 » ompris que le client a pris le contrôle de la rencontre avec votre entreprise onstruit le storytelling de votre marque et savez le déployer sur les plateformes lles et numériques renez les usages des différents réseaux sociaux avez plus de 4 « oui », cette conférence n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cette conférence Comprendre en quoi la révolution numérique est une révolution culturelle pour l'o Comprendre en quoi le consommateur d'hier est devenu un « consomm'acteur »	□ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non
Vous êtes f. Vous avez c Vous avez c traditionne Vous compi	ompris que le client a pris le contrôle de la rencontre avec votre entreprise onstruit le storytelling de votre marque et savez le déployer sur les plateformes lles et numériques renez les usages des différents réseaux sociaux avez plus de 4 « oui », cette conférence n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cette conférence Comprendre en quoi la révolution numérique est une révolution culturelle pour l'e Comprendre en quoi le consommateur d'hier est devenu un « consomm'acteur » Découvrir l'importance stratégique de construire le storytelling de son entreprise Apprendre à penser « omnicanal » pour dialoguer efficacement avec vos clients	□ Oui □ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non
Vous êtes f. Vous avez c Vous avez c traditionne Vous compi	ompris que le client a pris le contrôle de la rencontre avec votre entreprise onstruit le storytelling de votre marque et savez le déployer sur les plateformes lles et numériques renez les usages des différents réseaux sociaux avez plus de 4 « oui », cette conférence n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cette conférence Comprendre en quoi la révolution numérique est une révolution culturelle pour l'o Comprendre en quoi le consommateur d'hier est devenu un « consomm'acteur » Découvrir l'importance stratégique de construire le storytelling de son entreprise	□ Oui □ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non
Vous êtes f. Vous avez c Vous avez c traditionne Vous compi	ompris que le client a pris le contrôle de la rencontre avec votre entreprise onstruit le storytelling de votre marque et savez le déployer sur les plateformes lles et numériques renez les usages des différents réseaux sociaux avez plus de 4 « oui », cette conférence n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cette conférence Comprendre en quoi la révolution numérique est une révolution culturelle pour l'e Comprendre en quoi le consommateur d'hier est devenu un « consomm'acteur » Découvrir l'importance stratégique de construire le storytelling de son entreprise Apprendre à penser « omnicanal » pour dialoguer efficacement avec vos clients	□ Oui □ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non
Vous êtes fi Vous avez c Vous avez c traditionne Vous compr Si vous	amilier avec la notion du « client 3.0 » compris que le client a pris le contrôle de la rencontre avec votre entreprise construit le storytelling de votre marque et savez le déployer sur les plateformes lles et numériques renez les usages des différents réseaux sociaux avez plus de 4 « oui », cette conférence n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cette conférence Comprendre en quoi la révolution numérique est une révolution culturelle pour l'e Comprendre en quoi le consommateur d'hier est devenu un « consomm'acteur » Découvrir l'importance stratégique de construire le storytelling de son entreprise Apprendre à penser « omnicanal » pour dialoguer efficacement avec vos clients Biagnostic : Catabli votre budget prévisionnel 2019	□ Oui □ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non
Vous êtes f. Vous avez c Vous avez c traditionne Vous compi Si vous Le table Vous avez é Vous conna	amilier avec la notion du « client 3.0 » compris que le client a pris le contrôle de la rencontre avec votre entreprise construit le storytelling de votre marque et savez le déployer sur les plateformes lles et numériques renez les usages des différents réseaux sociaux avez plus de 4 « oui », cette conférence n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cette conférence Comprendre en quoi la révolution numérique est une révolution culturelle pour l'e Comprendre en quoi le consommateur d'hier est devenu un « consomm'acteur » Découvrir l'importance stratégique de construire le storytelling de son entreprise Apprendre à penser « omnicanal » pour dialoguer efficacement avec vos clients Pau de bord économique : pilotez votre compte d'exploita Diagnostic : Catabli votre budget prévisionnel 2019 issez votre résultat 2018	Oui Oui Oui Oui Oui Oui Oui	□ Non □ Non □ Non □ Non □ Non
Vous êtes f. Vous avez c Vous avez c traditionne Vous compi Si vous Le table Vous avez é Vous conna Vous conna	amilier avec la notion du « client 3.0 » ompris que le client a pris le contrôle de la rencontre avec votre entreprise onstruit le storytelling de votre marque et savez le déployer sur les plateformes lles et numériques renez les usages des différents réseaux sociaux avez plus de 4 « oui », cette conférence n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cette conférence Comprendre en quoi la révolution numérique est une révolution culturelle pour l'e Comprendre en quoi le consommateur d'hier est devenu un « consomm'acteur » Découvrir l'importance stratégique de construire le storytelling de son entreprise Apprendre à penser « omnicanal » pour dialoguer efficacement avec vos clients cau de bord économique : pilotez votre compte d'exploita Diagnostic : ctabli votre budget prévisionnel 2019 issez votre résultat 2018 issez votre capacité d'autofinancement	Oui Oui Oui Oui Oui Oui Oui Oui Oui	□ Non
Vous êtes fi Vous avez c Vous avez c traditionne Vous compi Si vous Le table Vous avez é Vous avez é Vous conna Vous conna	amilier avec la notion du « client 3.0 » ompris que le client a pris le contrôle de la rencontre avec votre entreprise onstruit le storytelling de votre marque et savez le déployer sur les plateformes lles et numériques renez les usages des différents réseaux sociaux avez plus de 4 « oui », cette conférence n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cette conférence Comprendre en quoi la révolution numérique est une révolution culturelle pour l'e Comprendre en quoi le consommateur d'hier est devenu un « consomm'acteur » Découvrir l'importance stratégique de construire le storytelling de son entreprise Apprendre à penser « omnicanal » pour dialoguer efficacement avec vos clients eau de bord économique : pilotez votre compte d'exploita Diagnostic : tabli votre budget prévisionnel 2019 issez votre résultat 2018 issez votre capacité d'autofinancement issez le taux de marge de vote activité et vous savez comment l'améliorer	Oui	□ Non
Vous êtes fi Vous avez c Vous avez c traditionne Vous compi Si vous Le table Vous avez é Vous avez é Vous conna Vous conna	amilier avec la notion du « client 3.0 » ompris que le client a pris le contrôle de la rencontre avec votre entreprise onstruit le storytelling de votre marque et savez le déployer sur les plateformes lles et numériques renez les usages des différents réseaux sociaux avez plus de 4 « oui », cette conférence n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cette conférence Comprendre en quoi la révolution numérique est une révolution culturelle pour l'e Comprendre en quoi le consommateur d'hier est devenu un « consomm'acteur » Découvrir l'importance stratégique de construire le storytelling de son entreprise Apprendre à penser « omnicanal » pour dialoguer efficacement avec vos clients cau de bord économique : pilotez votre compte d'exploita Diagnostic : ctabli votre budget prévisionnel 2019 issez votre résultat 2018 issez votre capacité d'autofinancement	Oui Oui Oui Oui Oui Oui Oui Oui Oui	□ Non
Vous êtes fi Vous avez c Vous avez c traditionne Vous compi Si vous Le table Vous avez é Vous avez é Vous conna Vous conna Vous conna	amilier avec la notion du « client 3.0 » ompris que le client a pris le contrôle de la rencontre avec votre entreprise onstruit le storytelling de votre marque et savez le déployer sur les plateformes lles et numériques renez les usages des différents réseaux sociaux avez plus de 4 « oui », cette conférence n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cette conférence Comprendre en quoi la révolution numérique est une révolution culturelle pour l'e Comprendre en quoi le consommateur d'hier est devenu un « consomm'acteur » Découvrir l'importance stratégique de construire le storytelling de son entreprise Apprendre à penser « omnicanal » pour dialoguer efficacement avec vos clients eau de bord économique : pilotez votre compte d'exploita Diagnostic : tabli votre budget prévisionnel 2019 issez votre résultat 2018 issez votre capacité d'autofinancement issez le taux de marge de vote activité et vous savez comment l'améliorer	Oui	□ Non

Bénéfices de cet atelier

- Connaitre les ratios clés de votre entreprise
- Définir les éléments d'exploitation utiles au pilotage
- Mettre en place un tableau de bord
- Elaborer un budget prévisionnel

Vendredi 29 Mars – matin

7R=1IC,	la formule de votre succès!		
	Diagnostic :		
	entifié tous les processus clés de votre entreprise	□ Oui	□ Non
	ez et connaissez leur efficacité	□ Oui	□ Non
	ndicateurs est optimal	□ Oui	□ Non
	urs servent vos objectifs	□ Oui	□ Non
Ces indicate	urs sont en ligne avec votre stratégie d'entreprise	□ Oui	□ Non
Si vous a	vez plus de 4 « oui», cet atelier n'est pas pour vous !!!		
	Bénéfices de cet atelier		
	 A la fin de l'atelier, vous saurez tout sur les indicateurs clés indispensables pour vot vous saurez choisir le bon indicateur pour mesurer le bon objectif, vous saurez relier les indicateurs à votre stratégie d'entreprise vous saurez comment gérer le ou les indicateurs que vous vous êtes choisi 	re entrepi	ise:
Une aut	re protection du dirigeant : RCMS, Homme clé, garantie c	roisée	
	Diagnostic :		
Vous savez o	que votre engagement financier, en tant que dirigeant, n'est pas limité à votre apport	□ Oui	□ Non
	que la constitution d'une société ne fait pas écran à une action juridique pénale ou geant	□ Oui	□ Non
Nul n'étant	censé ignorer la loi, vous êtes sûrs de respecter les 12 000 textes auxquels un société est soumis	□ Oui	□ Non
	socié avec quelqu'un que vous avez choisi, mais vous êtes préparé à ce que, demain, ce n conjoint, ses enfants, ou le juge des tutelles	□ Oui	□ Non
Vous connai	ssez le risque financier le plus important pour un dirigeant, et êtes prêt à l'assumer	□ Oui	□ Non
☞ Si vous a	vez plus de 4 « oui », cet atelier n'est pas pour vous !!!	-	
	Bénéfices de cet atelier		
	 Comprendre quelles sont les garanties de base de l'assurance Responsabilité des D pacte d'associés, d'une garantie homme clé et de garanties décès entre associés Clarifier les risques liés au statut à partir d'exemples de sinistres en Responsabilité Savoir qui paye les primes et qui perçoit l'indemnité 		
Gestion	du temps : le bon tempo		
	Diagnostic:		
Vous estime	z être une personne communicante	□ Oui	□ Non
Vous savez o	e qu'est le pendulage	□ Oui	□ Non
Vous pouvez	décrire avec exactitude toutes les tâches que vous avez réalisées aujourd'hui	□ Oui	□ Non
Vous avez ui	ne solution agenda et «to-do list » et en êtes satisfait	□ Oui	□ Non
Vous connai:	ssez vos voleurs du temps	□ Oui	□ Non
☞ Si vous a	vez plus de 4 « oui », cet atelier n'est pas pour vous !!!		
	Bénéfices de cet atelier		
	Savoir utiliser une montre et une boussole		
	Définir la taille de ses sphères de vie		

• Booster sa productivité et gérer les surcharges de travail

• Retrouver un peu de calme mental et physique

Vendredi 29 Mars – après-midi

Et si vou	us saviez ce qu'ils pensent ?		
	Diagnostic :		
	ssez les compétences supplémentaires que vos salariés pourraient mettre à la de votre entreprise	□ Oui	□ Non
Vous connaissez les envies d'évolution de vos salariés			□ Non
Vous savez ce que vos salariés disent réellement de votre entreprise			□ Non
	te que vos salariés pensent réellement de vous. Et ce qu'ils disent de vous ?	□ Oui	□ Non
	s-vous jamais dit au sujet de l'un de vos salariés : « Je sais ce qu'il va dire » Et vous e vérifier cela ?	□ Oui	□ Non
☞ Si vous	avez plus de 4 « oui », cet atelier n'est pas pour vous !!!		
	Bénéfices de cet atelier		
	Découvrir un outil de pilotage social, levier de la performance RH		
	Identifier les potentialités & desiderata de son personnel		
	 Réduire les barrières à la communication avec ses salariés Favoriser l'écoute de ses salariés et la reconnaissance au travail 		
	Améliorer la santé, le bien-être au travail		
	Amenore la sante, le sien etre da travan		
Arrêt m	aladie, accident du travail, maladie professionnelle : enjeu	ux, con	trôle et
contest	ation		
	Diagnostic :		
Vous faites	face à moins d'un arrêt maladie par trimestre dans votre entreprise	🗖 Oui	□ Non
Vous connai	ssez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés	□ Oui	□ Non
Vous connai Vous connai	ssez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés ssez les recours légaux face à des arrêts maladies fréquents et abusifs	□ Oui □ Oui	□ Non □ Non
Vous connai Vous connai Vous avez p	ssez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés ssez les recours légaux face à des arrêts maladies fréquents et abusifs leinement optimisé la prévention et la sécurité au travail dans votre entreprise	□ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non
Vous conna Vous conna Vous avez p Vous êtes ir	ssez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés ssez les recours légaux face à des arrêts maladies fréquents et abusifs leinement optimisé la prévention et la sécurité au travail dans votre entreprise formé sur les contestations à mener en cas de désaccords avec votre employé	□ Oui □ Oui	□ Non □ Non
Vous conna Vous conna Vous avez p Vous êtes ir	ssez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés ssez les recours légaux face à des arrêts maladies fréquents et abusifs leinement optimisé la prévention et la sécurité au travail dans votre entreprise	□ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non
Vous conna Vous conna Vous avez p Vous êtes ir	ssez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés ssez les recours légaux face à des arrêts maladies fréquents et abusifs leinement optimisé la prévention et la sécurité au travail dans votre entreprise formé sur les contestations à mener en cas de désaccords avec votre employé	□ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non
Vous conna Vous conna Vous avez p Vous êtes ir	ssez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés ssez les recours légaux face à des arrêts maladies fréquents et abusifs leinement optimisé la prévention et la sécurité au travail dans votre entreprise formé sur les contestations à mener en cas de désaccords avec votre employé avez plus de 4 « oui », cet atelier n'est pas pour vous !!!	□ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non
Vous conna Vous conna Vous avez p Vous êtes ir	ssez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés ssez les recours légaux face à des arrêts maladies fréquents et abusifs leinement optimisé la prévention et la sécurité au travail dans votre entreprise formé sur les contestations à mener en cas de désaccords avec votre employé evez plus de 4 « oui », cet atelier n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cet atelier : Vous connaitrez les recours à effectuer en cas d'arrêts maladies abusifs Vous saurez mettre en place une visite de contrôle	□ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non
Vous conna Vous conna Vous avez p Vous êtes ir	ssez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés ssez les recours légaux face à des arrêts maladies fréquents et abusifs leinement optimisé la prévention et la sécurité au travail dans votre entreprise formé sur les contestations à mener en cas de désaccords avec votre employé evez plus de 4 « oui », cet atelier n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cet atelier : Vous connaitrez les recours à effectuer en cas d'arrêts maladies abusifs Vous saurez mettre en place une visite de contrôle Vous connaitrez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés	□ Oui □ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non □ Non
Vous conna Vous conna Vous avez p Vous êtes ir	ssez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés ssez les recours légaux face à des arrêts maladies fréquents et abusifs leinement optimisé la prévention et la sécurité au travail dans votre entreprise formé sur les contestations à mener en cas de désaccords avec votre employé evez plus de 4 « oui », cet atelier n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cet atelier : Vous connaitrez les recours à effectuer en cas d'arrêts maladies abusifs Vous saurez mettre en place une visite de contrôle	□ Oui □ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non □ Non
Vous connai Vous connai Vous avez p Vous êtes ir Si vous a	ssez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés ssez les recours légaux face à des arrêts maladies fréquents et abusifs leinement optimisé la prévention et la sécurité au travail dans votre entreprise formé sur les contestations à mener en cas de désaccords avec votre employé avez plus de 4 « oui », cet atelier n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cet atelier : Vous connaitrez les recours à effectuer en cas d'arrêts maladies abusifs Vous saurez mettre en place une visite de contrôle Vous connaitrez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés Vous connaitrez les recours légaux que vous pouvez mettre en place en cas de désa	□ Oui □ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non □ Non
Vous connai Vous connai Vous avez p Vous êtes ir Si vous a	ssez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés ssez les recours légaux face à des arrêts maladies fréquents et abusifs leinement optimisé la prévention et la sécurité au travail dans votre entreprise formé sur les contestations à mener en cas de désaccords avec votre employé evez plus de 4 « oui », cet atelier n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cet atelier : Vous connaitrez les recours à effectuer en cas d'arrêts maladies abusifs Vous saurez mettre en place une visite de contrôle Vous connaitrez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés Vous connaitrez les recours légaux que vous pouvez mettre en place en cas de désa u: Baleine ou sardine?	□ Oui □ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non □ Non
Vous connai Vous connai Vous avez p Vous êtes ir Si vous a	ssez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés ssez les recours légaux face à des arrêts maladies fréquents et abusifs leinement optimisé la prévention et la sécurité au travail dans votre entreprise formé sur les contestations à mener en cas de désaccords avec votre employé evez plus de 4 « oui », cet atelier n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cet atelier : Vous connaitrez les recours à effectuer en cas d'arrêts maladies abusifs Vous saurez mettre en place une visite de contrôle Vous connaitrez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés Vous connaitrez les recours légaux que vous pouvez mettre en place en cas de désa U: Baleine ou sardine? Diagnostic:	□ Oui □ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non □ Non
Vous connai Vous connai Vous avez p Vous êtes ir Si vous a	ssez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés ssez les recours légaux face à des arrêts maladies fréquents et abusifs leinement optimisé la prévention et la sécurité au travail dans votre entreprise formé sur les contestations à mener en cas de désaccords avec votre employé evez plus de 4 « oui », cet atelier n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cet atelier : Vous connaitrez les recours à effectuer en cas d'arrêts maladies abusifs Vous saurez mettre en place une visite de contrôle Vous connaitrez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés Vous connaitrez les recours légaux que vous pouvez mettre en place en cas de désa u: Baleine ou sardine?	□ Oui □ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non □ Non
Vous connai Vous connai Vous avez p Vous êtes ir Si vous a Au men Au quotidi placer l'in	ssez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés sez les recours légaux face à des arrêts maladies fréquents et abusifs leinement optimisé la prévention et la sécurité au travail dans votre entreprise formé sur les contestations à mener en cas de désaccords avec votre employé avez plus de 4 « oui », cet atelier n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cet atelier : • Vous connaitrez les recours à effectuer en cas d'arrêts maladies abusifs • Vous saurez mettre en place une visite de contrôle • Vous connaitrez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés • Vous connaitrez les recours légaux que vous pouvez mettre en place en cas de désaction de la control de la	□ Oui □ Oui □ Oui □ Oui	□ Non □ Non □ Non □ Non □ Non □ Non
Vous connai Vous connai Vous avez p Vous êtes ir Si vous a Au men Au quotidi placer l'in synchron	ssez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés sez les recours légaux face à des arrêts maladies fréquents et abusifs leinement optimisé la prévention et la sécurité au travail dans votre entreprise formé sur les contestations à mener en cas de désaccords avec votre employé avez plus de 4 « oui », cet atelier n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cet atelier : • Vous connaitrez les recours à effectuer en cas d'arrêts maladies abusifs • Vous saurez mettre en place une visite de contrôle • Vous connaitrez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés • Vous connaitrez les recours légaux que vous pouvez mettre en place en cas de désaction de la control de la	Oui Oui Oui Oui Oui Oui	□ Non
Vous connai Vous connai Vous avez p Vous êtes ir Si vous a Au men Au quotidi placer l'in synchron réagir à b	ssez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés ssez les recours légaux face à des arrêts maladies fréquents et abusifs leinement optimisé la prévention et la sécurité au travail dans votre entreprise formé sur les contestations à mener en cas de désaccords avec votre employé exez plus de 4 « oui », cet atelier n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cet atelier : • Vous connaitrez les recours à effectuer en cas d'arrêts maladies abusifs • Vous saurez mettre en place une visite de contrôle • Vous connaitrez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés • Vous connaitrez les recours légaux que vous pouvez mettre en place en cas de désacce de la leine ou sardine? Diagnostic : en, vous et vos collaborateurs savez parfaitement térêt collectif au-dessus des intérêts individuels ser efficacement vos actions on escient devant des situations non prévues	Oui Oui Oui Oui Oui Oui Oui	□ Non
Vous connai Vous connai Vous avez p Vous êtes ir Si vous a Au men Au quotidi placer l'in synchron réagir à b anticiper	ssez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés sez les recours légaux face à des arrêts maladies fréquents et abusifs leinement optimisé la prévention et la sécurité au travail dans votre entreprise formé sur les contestations à mener en cas de désaccords avec votre employé exez plus de 4 « oui », cet atelier n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cet atelier : Vous connaitrez les recours à effectuer en cas d'arrêts maladies abusifs vous saurez mettre en place une visite de contrôle Vous connaitrez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés vous connaitrez les recours légaux que vous pouvez mettre en place en cas de désactive de la leine ou sardine? Diagnostic : en, vous et vos collaborateurs savez parfaitement térêt collectif au-dessus des intérêts individuels ser efficacement vos actions on escient devant des situations non prévues vos actions (scénarios alternatifs et conséquences)	Oui	□ Non
Vous connai Vous connai Vous avez p Vous êtes ir Si vous a Au quotidi placer l'in synchron réagir à b anticiper partager	ssez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés ssez les recours légaux face à des arrêts maladies fréquents et abusifs leinement optimisé la prévention et la sécurité au travail dans votre entreprise formé sur les contestations à mener en cas de désaccords avec votre employé exez plus de 4 « oui », cet atelier n'est pas pour vous !!! Bénéfices de cet atelier : • Vous connaitrez les recours à effectuer en cas d'arrêts maladies abusifs • Vous saurez mettre en place une visite de contrôle • Vous connaitrez vos droits et devoirs face aux arrêts maladies de vos employés • Vous connaitrez les recours légaux que vous pouvez mettre en place en cas de désacce de la leine ou sardine? Diagnostic : en, vous et vos collaborateurs savez parfaitement térêt collectif au-dessus des intérêts individuels ser efficacement vos actions on escient devant des situations non prévues	Oui Oui Oui Oui Oui Oui Oui	□ Non

Bénéfices de cet atelier

A la fin de l'atelier, vous aurez les clés pour activer les 3 postures d'agilité managériales qui permettent à l'entreprise de s'adapter efficacement à son contexte :

- Agir ensemble au service d'un Sens commun avec fluidité et satisfaction réciproque,
- Anticiper en connaissance des risques et des conséquences,
- Innover en mettant en place des changements appropriés et opportuns.