

SEMINAIRE

ESSOR DU DIRIGEANT

14 & 15
OCTOBRE



"OUVREZ-VOUS À DE NOUVEAUX HORIZONS"

ActionCOACH[®]
BUSINESS COACHING

LE SEMINAIRE

Mettez en perspective les axes de développement de votre entreprise et repartez avec la compréhension de ce qu'il faut faire, comment le faire et la motivation pour le faire. L'Essor du Dirigeant est un condensé de formation entrepreneuriale. Pendant 2 jours, participez à des ateliers qui vous aideront à approfondir les thèmes clés qu'un dirigeant doit connaître tout en réalisant votre propre planification stratégique.



SES OBJECTIFS

ÉTABLISSEZ UN DIAGNOSTIC PERSONNALISÉ



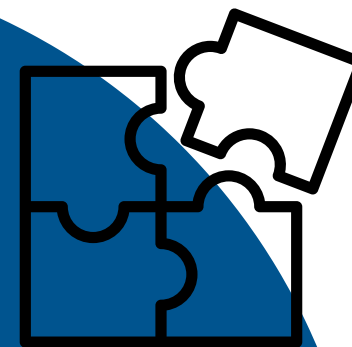
A l'aide d'un questionnaire élaboré par nos experts, évaluez votre entreprise afin de clarifier son vrai potentiel et d'identifier les stratégies adaptées.

RENFORCER VOTRE MOTIVATION



Renforcez votre leadership en affirmant votre vision et en boostant votre motivation grâce aux nombreux partages d'expérience entre dirigeants.

RÉALISEZ VOTRE PLANIFICATION STRATÉGIQUE



Organisez vos stratégies de structuration ou de développement sous forme d'un plan d'action à 90 jours. Stratégique à moyen terme par opposition à l'opérationnel quotidien, ce plan portera votre entreprise au niveau supérieur

CONSULTEZ DES EXPERTS



Les consultants et experts seront présents tout au long du séminaire, tantôt comme intervenants, tantôt comme participants, comme vous. L'occasion d'échanger en profondeur sur leur domaine d'expertise

MAIS AUSSI ...

RENFORCEZ VOS COMPÉTENCES

Notre équipe d'intervenants partagera avec vous son expertise afin de vous conseiller au mieux dans la conduite de votre activité et votre entreprise.

PRENEZ DE LA HAUTEUR

Passez en revue les forces à votre disposition et les opportunités qui s'offrent à vous, mais aussi les fragilités et les menaces éventuelles qui pourraient freiner votre progression. Vous établirez ainsi les bases de votre plan de développement trimestriel, à même de vous porter, vous et votre entreprise, au niveau supérieur.

CONSOLIDEZ VOS APPUIS

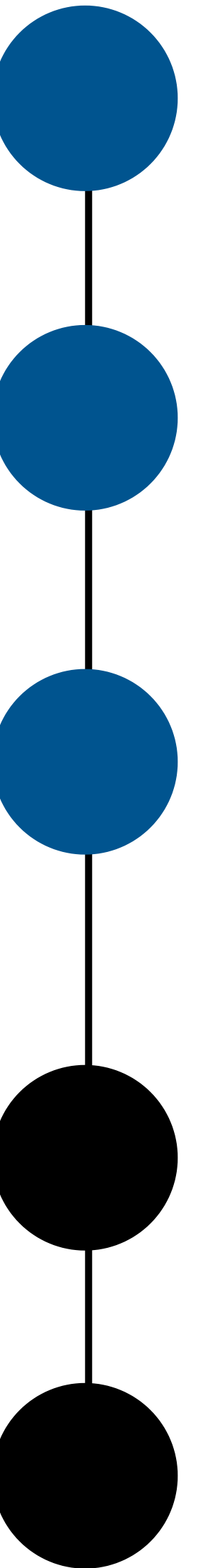
Pour aller haut, prenez un bon départ ! Que ce soit en termes de maîtrise de votre agenda ou de votre discours commercial, validez les fondamentaux qui feront votre unicité et votre efficacité.

VISEZ PLUS HAUT

En systématisant les activités routinières, vous et votre équipe serez plus disponibles pour améliorer tous vos processus. Identifiez ceux qui sont stratégiques et consolidez votre savoir-faire pour pérenniser votre entreprise et booster votre performance.

PROPULSEZ VOTRE ÉQUIPE

Un leader sait partager, avec son équipe, l'ambition d'aller plus haut. Déterminez quel est le niveau de compréhension, d'adhésion et d'implication nécessaire à chacun. C'est essentiel pour que tout le monde vise le même sommet.



LE LIEU

Aménagé dans un manoir viticole restauré datant du XVIIIe siècle, cet hôtel chic est installé sur un domaine paysager, à 6 minutes à pied du centre de Barsac et à 40 km de Bordeaux.

DOMAINE *De* VALMONT

BARSAC SAUTERNES



22 RUE DE LA GARE, 33720 BARSAC

LE PROGRAMME

Jeudi

- **10H00** : Lancement
- **11H30** :
Les 6 étapes du développement de l'entreprise
- **12H00** : Grand angle
« La vision »
- **12H20** : Grand angle
« Le positionnement marketing via la proposition unique de vente »
- **14H00** : Grand angle
« Le développement de son image de marque »
- **14H20** : Grand angle
« Internet : comment acquérir une visibilité nationale via le référencement local ? »



- **14H40** : Grand angle
« Le commercial agile ».
- **15H30** : Grand angle
« Direction 2050 : votre entreprise sera-t-elle prête ? »
- **15H50** : Grand angle
« Ergonomie - L'équilibre de l'entreprise sous un angle de vue différent »
- **16H10** : Grand angle
« Comment dépasser l'échec ?
Une bien belle question... »
- **17H00** : Travail personnel et choix des ateliers
- **18H00 - 23H00** :
Visite du vignoble
Repas & Animation

LE PROGRAMME

Vendredi



- **8H00** : Mise en route
- **8H30- 12H00** : Focus
- **12H00** : Travail personnel

- **14H00-15H30** : Focus
- **16H00-18H00** :
Réflexion et priorités du prochain trimestre
Rédaction du plan – Conclusion.

LES INTERVENANTS



JIMMY BÉTEAU

Le parcours de Jimmy Béteau débute dans l'entreprise familiale en 1990, puis transite par l'international, de l'Australie à l'Argentine en passant par les Etats-Unis ou la Chine. En 2000, il intègre une entreprise française, dans le Sud-Ouest, avant de reprendre les études pour un Master d'Administration des Entreprises. En 2010, il crée Zenessor, et depuis lors, accompagne les dirigeants qui veulent construire des entreprises qui pourront fonctionner sans eux.

Jimmy anime les sessions de planification



LUCRÈCIA GRIMAUD

Aujourd'hui responsable du Développement et Consultante Dale Carnegie Toulouse, Lucrecia Grimaud a exercé à des fonctions d'organisation commerciale et marketing dans des secteurs d'activité variés. Passionnée par les relations humaines, elle intervient en coordination et animation d'équipes.

Elle anime l'atelier : « LA VISION »

.....

Contenu : Et si la vision était votre point de départ (ou de continuation) vers le succès ?

L'une des compétences principales que l'on reconnaît à un leader est celle d'embarquer ses interlocuteurs, quoi de mieux alors que de construire et partager sa vision ?

Et ensuite comment la mettre en musique au quotidien .



PAUL RIVOAL

Paul a fondé et anime l'Institut de la Coopération Professionnelle ;
il a co-fondé l'équipe Team-Pact. il forme aux techniques
commerciales..Paul Rivoal, professionnel de l'accompagnement et
de la coopération.

Il accompagne les équipes et les dirigeants dans la recherche de
performance, de pérennité et de bien-être.

Il anime l'atelier : « Le commercial agile ».

.....

Contenu : « Le dirigeant d'entreprise est souvent le premier
commercial de l'organisation. Avec un peu de méthode, vous
pouvez largement parfaire vos compétences dans ce domaine.
D'ailleurs, être commercial, c'est bien plus que réussir une vente !
Découvrez 6 recommandations simples et une règle d'or à
appliquer aux différentes étapes de la relation commerciale ! »



SÉVERINE MOÏCHINE

Séverine Moïchine a travaillé 15 ans dans
l'industriepharmaceutique en tant que manager d'équipes et de
projets stratégiques, puis s'est certifiée au coaching professionnel
de dirigeants et d'équipes. Depuis 10 ans, elle accompagne ses
clients à mieux agir ensemble au sein de l'entreprise et avec leurs
partenaires, pour gagner en performance et qualité de vie au
travail.

**Elle anime l'atelier : « Comment dépasser l'échec ? Une bien
belle question »**

.....

Contenu : « En management, la façon de poser les questions influence
largement le type de réponse obtenue. Pour générer des réponses
constructives et obtenir des engagements effectifs de la part de vos
collaborateurs, soignez vos questions ! Cet atelier vous donnera des clés pour
y arriver ».



MATHILDE ANGELERI

Ingénieure chimiste qui a failli être danseuse, Mathilde Angeleri a construit son expertise sur ses expériences de conseil en environnement puis de responsable HSE. Elle agit auprès de PME en portant le bagage réglementaire et méthodologique nécessaire pour donner, à leur dirigeant, la liberté de conduire le changement avec leurs équipes.

Elle anime l'atelier : « Direction 2050 : votre entreprise sera-t-elle prête ? »

.....

Contenu : "Vous avez les cartes en main". Aujourd'hui, c'est vous créez l'environnement de votre entreprise. Une seule règle : être en ligne avec les accords de Paris sur le climat. Prêts ? Jouons !



STÉPHANE JAMBU

Ingénieur en informatique, Stéphane Jambu a œuvré 14 ans auprès de grands comptes. Il co-fonde un e-business de bijoux en 2009, et intervient pour Cdiscount, Carrefour et Cultura dans le cadre de leur stratégie digitale. C'est cette expertise en e-commerce et visibilité de site qu'il met à disposition de ses clients aujourd'hui..

Il anime l'atelier « Internet : comment acquérir une visibilité nationale via le référencement local ? »

.....

Contenu: « Comment faire rimer productivité, efficience, marge, bénéfices avec qualité de vie au travail, sécurité, épanouissement personnel, image de marque, valeurs sociétale de l'entreprise... ? »

« Décloisonnez la vision de son entreprise pour augmenter son efficacité au travers d'une approche humaine »



AXEL DUFOUR

Axel Dufour est un professionnel de santé exerçant en libéral depuis 18 ans, après s'être spécialisé en posturologie, il a développé un complexe paramédical à Bordeaux. Il a très vite la volonté d'apporter son expérience et ses connaissances médicales en entreprise pour améliorer les conditions de travail.

Il anime l'atelier : « Ergonomie - L'équilibre de l'entreprise sous un angle de vue différent »



Le vignoble est bordé par la Garonne et traversé par le Ciron, et les sols sont ainsi parfaitement drainés, ce qui permet un contrôle parfait de l'humidité.

ACTIVITÉS

.....***DÉCOUVREZ LE VIGNOBLE***.....

Le Domaine de Valmont situé dans le Sauternais propose des visites et dégustations avec tous leurs châteaux partenaires dans leurs caves.





Tout cela favorise un phénomène naturel très original...

En effet à la fin de l'été, des brumes se lèvent certains matins, qui sont rapidement balayés dans la journée, et sur les raisins très murs se développe alors le *Botrytis Cinerea*, un champignon microscopique qui transforme profondément la récolte.

C'est ce que l'on appelle « la pourriture noble ».

Les saveurs s'arrondissent et les parfums se multiplient, donnant aux vins de cette terre une saveur exceptionnelle.

TARIFS



TARIFICATION - FORFAIT 2 JOURS

TARIF STANDARD : 1200 € HT

DEUXIÈME PARTICIPANT (ET SUIVANT) DE LA MÊME ENTREPRISE : - 30%

HEBERGEMENT INCLUS

CONDITION D'ANNULATION

PLUS DE 45 JOURS AVANT L'ÉVÉNEMENT : REMBOURSEMENT INTÉGRAL

DE 15 JOURS À 45 JOURS : 10 % DE FRAIS

DE 15 JOURS À 48 HEURES : 20% DE FRAIS

DE 48 HEURES AU JOUR DE L'ÉVÉNEMENT : 50 % DE FRAIS

INSCRIPTIONS CLOSES AU 8 OCTOBRE 2021

BOOSTER L'ENTREPRISE

LIBÉRER L'ENTREPRENEUR

CONTACT

Jimmy BETEAU

44 route d'Argelès | 32400 PROJAN
+33 685 94 61 83 | +33 562 09 06 85

Contactez-nous !



ActionCOACH[®]
BUSINESS COACHING