CroissanceCLUB



Parcours CroissanceCLUB



Prochaines sessions:

https://www.zenessor.fr/evenements/

TARIF: 1980€HT soit 2376€TTC

Durée: 28h00.

5 à 20 pers./session. Session ouverte à partir de 5

participants.

Inscription jusqu'à 7 jours avant la formation. Diagnostic préalable à la validation de l'inscription. CroissanceCLUB d'ActionCOACH est un puissant atelier de quatre journées, très spécifiques, placées sous le signe de l'action. La présence d'autres dirigeants d'entreprises novatrices et orientées solutions va vous aider à créer et maintenir une réelle dynamique de progrès pour votre entreprise.

A la fin de ce parcours interactif, vous saurez fixer des objectifs de performance par trimestre. En outre, vous saurez réaliser une planification stratégique trimestrielle et vous disposerez d'un plan d'action détaillé, véritable feuille de route, pour lancer votre affaire sur la voie d'un développement maîtrisé et réussi.



100 % de personnes satisfaites en 2021

NPS* 2021: 9,5

100% de personnes satisfaites en 2022

NPS*: 10,0

100% des participants repartent avec un plan détaillé (2021 & 2022)

Si votre objectif dans les affaires est de gagner de l'argent, inscrivez-vous, vous et votre équipe, à la formation CroissanceCLUB.

Contactez-nous dès maintenant pour toute autre information

contact@zenessor.fr

CroissanceCLUB







Le pouvoir appartient à ceux qui ont une vision claire...

Savez-vous, ici et maintenant, ce que vous devez faire, semaine après semaine, afin d'amener votre activité au niveau de performance désiré pour la fin du prochain trimestre ? Ou, pour être encore plus direct, connaissez-vous, avec certitude, le niveau de performance actuel de votre affaire ?

Participez au CroissanceCLUB pour définir exactement où vous souhaitez amener votre activité à l'horizon de 90 jours ; plus important encore, pour que vous sachiez exactement comment vous allez faire pour y parvenir.

Développez votre affaire en planifiant votre avenir

Cela va de soi qu'aucun dirigeant d'entreprise normal ne planifie son échec.

Bien au contraire, l'échec survient tout simplement parce qu'il n'y a pas de plan. Si vous ne possédez qu'une vague idée de là où vous souhaitez mener votre activité à terme, il est alors définitivement impossible de savoir dans quelle voie vous engager pour atteindre vos objectifs. Ce manque de clarté accroît votre difficulté dans la prise de décision sur ce qu'il est nécessaire d'entreprendre pour lancer la dynamique qui transformera vos rêves en réalité.

Élaborez votre feuille de route pour un avenir plus radieux

Le CroissanceCLUB est un puissant atelier se déroulant sur 4 jours, très spécifique, placé sous le signe de l'action.

A la fin de cette formation interactive, vous saurez fixer des objectifs de performance par trimestre. En outre, vous saurez réaliser une planification stratégique trimestrielle et vous disposerez d'un plan d'action détaillé, véritable feuille de route, pour lancer votre affaire sur la voie d'un développement maîtrisé et réussi.

En participant à notre prochain CroissanceCLUB, vous repartirez avec :

- Une vision pour la réussite de votre entreprise, de l'énergie et un moral de vainqueur,
- Une planification à 90 jours actualisée et prête à l'emploi précisant exactement quelles sont les actions qu'il faut mener dans votre entreprise pour atteindre vos objectifs à 90 jours,
- Un réseau élargi de contacts professionnels,
- Plus de confiance en soi et plus de compétences en termes de leadership et de prise de décision pour vous amener, vous et votre entreprise, bien plus loin que vous ne l'imaginiez possible.

Adaptations pour les personnes en situation de handicap

Des adaptions peut être apportées à la formation selon les besoins, en fonction des situations de handicap éventuelles des participants. Nous contacter pour vérifier les besoins spécifiques et les possibilités offertes.

Voici quelques uns des nombreux sujets traités dans le CroissanceCLUB: Prérequis pour participer au CroissanceCLUB?

- Une revue de votre entreprise,
- Une analyse situationnelle approfondie,
- Des focus spécifiques sur la gestion du temps, les finances, les ventes, le marketing et la gestion des ressources humaines,
 - Une analyse approfondie des écarts entre vos objectifs et vos résultats,
- L'établissement d'objectifs SMART,
- La construction de votre Plan à 90 Jours.

- Les chefs d'entreprise,
- Les membres clés de l'équipe de direction,
- Les personnes qui démarrent une entreprise,
- Les franchisés,
- Les exploitants individuels.
- Questionnaire préalable à remplir.